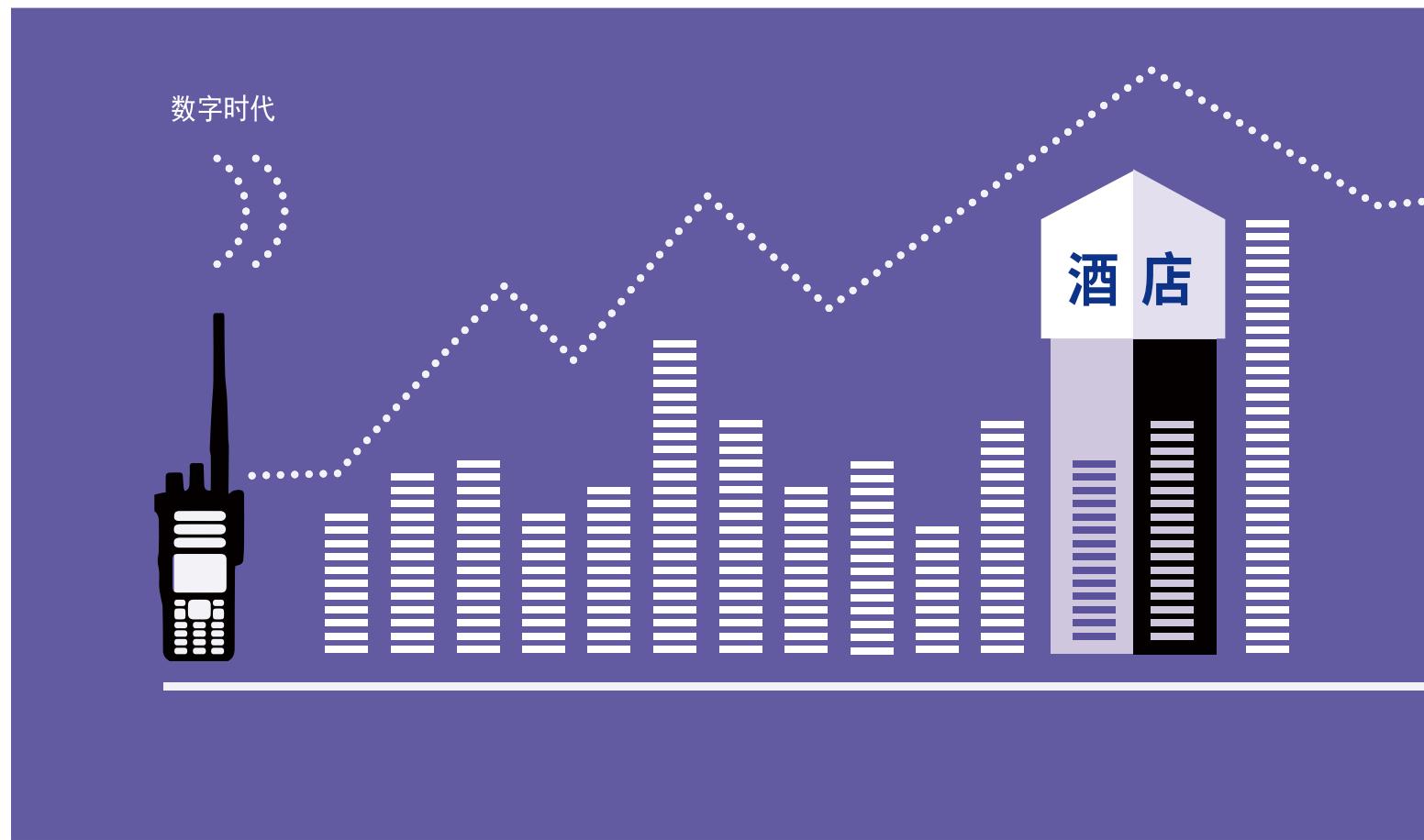




# 革新顾客体验

数字时代中的酒店业





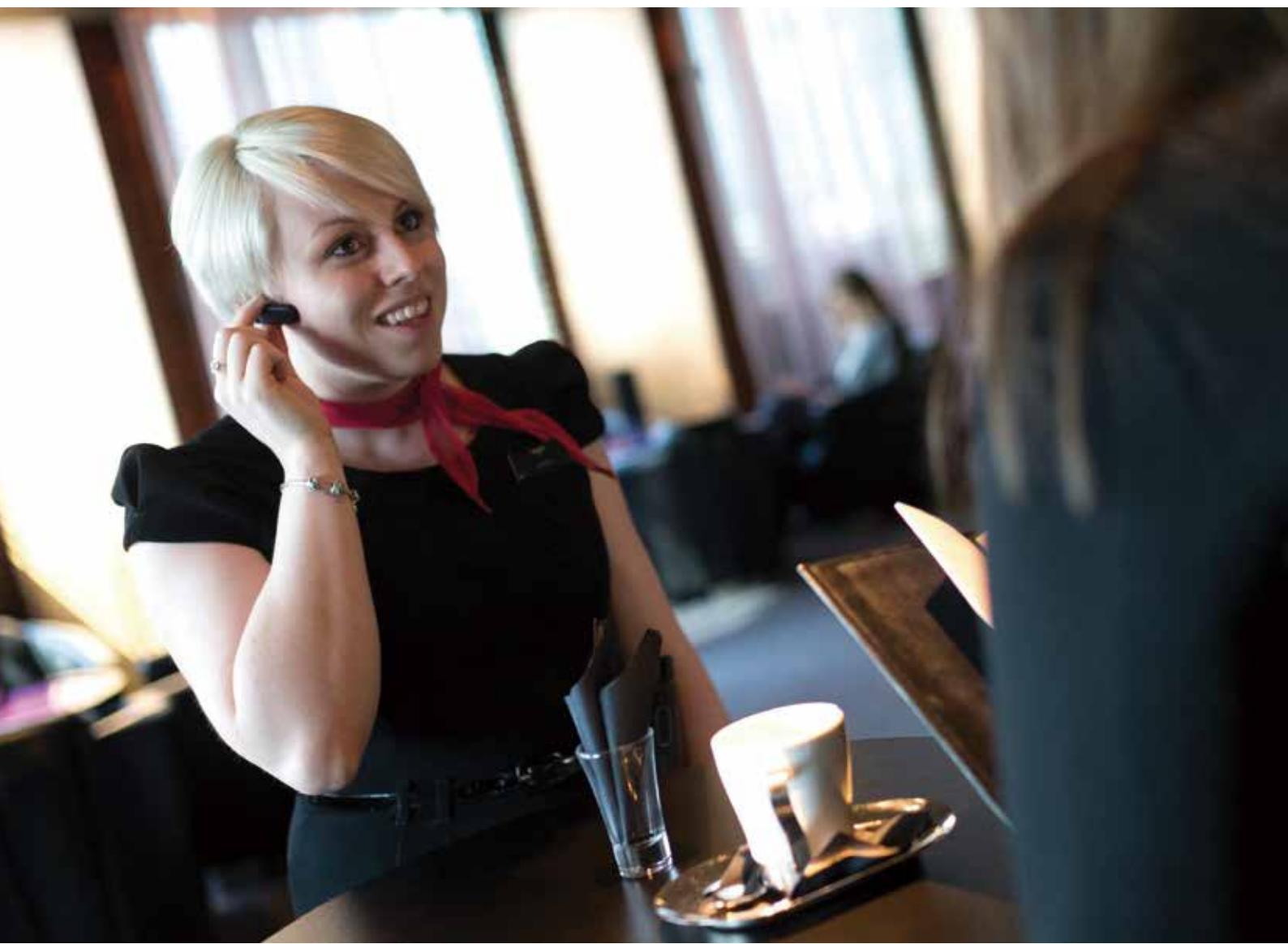
# 正确的技术投资 打造非凡的顾客体验



酒店运营商需要制定智能化战略来满足客户的预期。数字技术可提高酒店的营销和运营效率，确保酒店安全性，改善顾客体验，并打造独特的竞争优势。

# 酒店行业的趋势

市场调查显示，有三大趋势可帮助提供非凡的顾客体验。为实现最大发展，酒店业制定未来战略时应重视这些趋势。



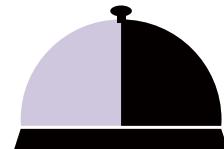
数据来源：2016 年旅游业和酒店业展望，Deloitte 和“2017 年塑造顾客体验的十大酒店业趋势”，[www.shift.com](http://www.shift.com)





## 不断变化的竞争格局

共享经济的日趋流行（诸如 Airbnb 这类公司可为顾客提供私人住所），打破了传统住宿方式，让住宿选择更加多样化。在这个不断拓宽的竞争领域中，酒店必须比以往任何时候都更加智能化。相比新兴住宿方式，招待服务就是当今酒店的主要竞争优势。酒店必须成为目的地的一部分，创造和提供以顾客为中心的独特体验。



## 员工创造顾客体验

员工是酒店业的核心。优秀的员工应该能够预测顾客需求。顾客最后记住的往往是服务带来的感受，而这几乎完全依赖于为顾客提供服务的员工。

在这个典型的高员工流失率行业中，只有留住最优秀的员工，帮助他们提供最佳服务，才有可能取得成功。



## 利用数据定制顾客体验

移动设备使用的增加，意味着酒店运营商可以利用大量信息提供个性化服务，并从中获利。“智能”酒店正在优化这些数据流，改善与顾客的交互方式，从而在提升顾客体验的同时，开辟新的收入流。然而，如何利用酒店环境中的信息，在合适的时间以有效的方式将其传达给恰当的工作人员，是酒店面临的一大挑战。如今，技术投资必须考虑如何定义未来的顾客体验。

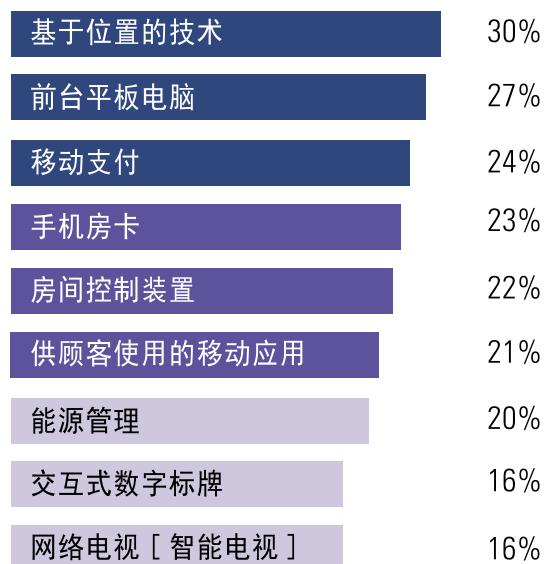


# 目前酒店业的投资现状

2016 年，54% 的酒店都增加了对技术的投资。酒店业的平均技术投资预算占收入的 6%。

一项全面的技术使用评估显示，在酒店实施的十大新项目中，移动技术高居榜首。酒店员工现在能够随时随地利用相关信息为顾客提供服务，而不再过度依赖前台。

## 酒店在技术方面的资本投资



# 亚太地区酒店业的前景和挑战



**酒店、度假村和其它  
住宿场所主要依据  
入住率、成本节省及  
顾客体验等影响盈利  
的因素来衡量业绩。**

每间可出租客房的  
收入 (RevPAR) 增  
长了 2.6%，达到  
70.67 美元

入住率增长了 8%，  
达到 68.7%

日均房价 (ADR)  
下降了 5%，降至  
102.95 美元



资料来源：2017 年 2 月亚太地区酒店业的 RevPAR 增长，  
2017 年酒店业发展趋势，www.hgtrends.com

## 新兴市场的增长速度预计将超过成熟市场

**新兴市场中的  
酒店业预计  
增长率：**

**5%**

酒店运营商更注重客房、设施和服务  
质量等有形产品。

例如在印度，中产阶级的大幅增长导  
致人们对差旅和休闲旅行的需求上升。  
然而，在平均员工流失率高达 31% 的  
情况下，高素质、高技能人才的招聘  
成为酒店运营商的一大难题。

**员工保留率和  
顾客满意度  
之间存在密切  
关系。**

**成熟市场中的  
酒店业预计  
增长率：**

**3%**

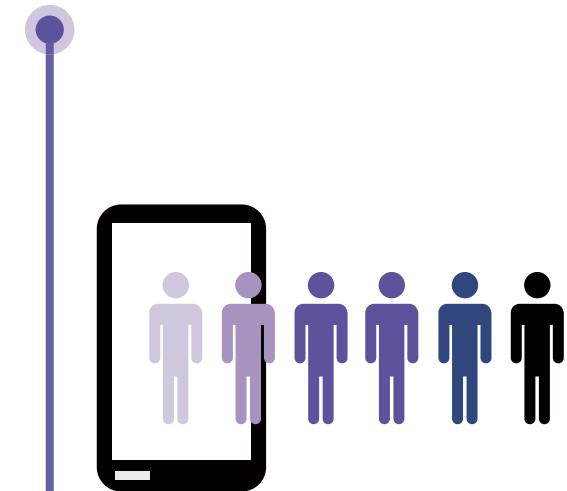
富裕、时间充裕和渴望旅行的婴儿  
潮一代（45 岁至 64 岁）开始崛起。  
为迎合这一消费群体的需求，酒店  
运营商专注于高档和豪华市场。中端  
酒店和经济型酒店以国内游客为主要  
服务对象。酒店运营商在如何与消费  
者高效互动以及提供有别于竞争者的  
独特服务方面面临重大挑战。

**非常看重体验  
在留住和吸引  
回头客方面的  
价值。**

# 创新决定 酒店业的 未来

顾客想要的不仅仅是一个睡觉的地方；他们希望能够获得舒适体验。酒店技术解决方案在确保每一位顾客时刻安全的同时，提供不打折扣的优质客户服务。为顾客提供在酒店内互动的新方式，不仅有助于提供个性化的服务体验，还可为酒店创造新的收入。

## 技术助力 革新顾客体验



### 赋能员工

由于经营利润率较低、员工流失率较高以及季节性需求影响运营成本，酒店运营商必须更好地管理员工工作效率，以持续维持高服务水平。

数字语音和数据通信能够在员工之间创建实时信息流。从洗衣服务到客房服务，相互连接的员工都能更快速地响应顾客需求。

改进员工的工作方式。



## 确保安全性

安全问题在任何住宿场所都不容忽视。

即时、清晰的通信对于管理任何级别的意外事件都至关重要。

室内和远程站点 GPS 定位跟踪等技术，可以确保更准确、快速地安排救援资源。

始终确保安全。



## 吸引顾客

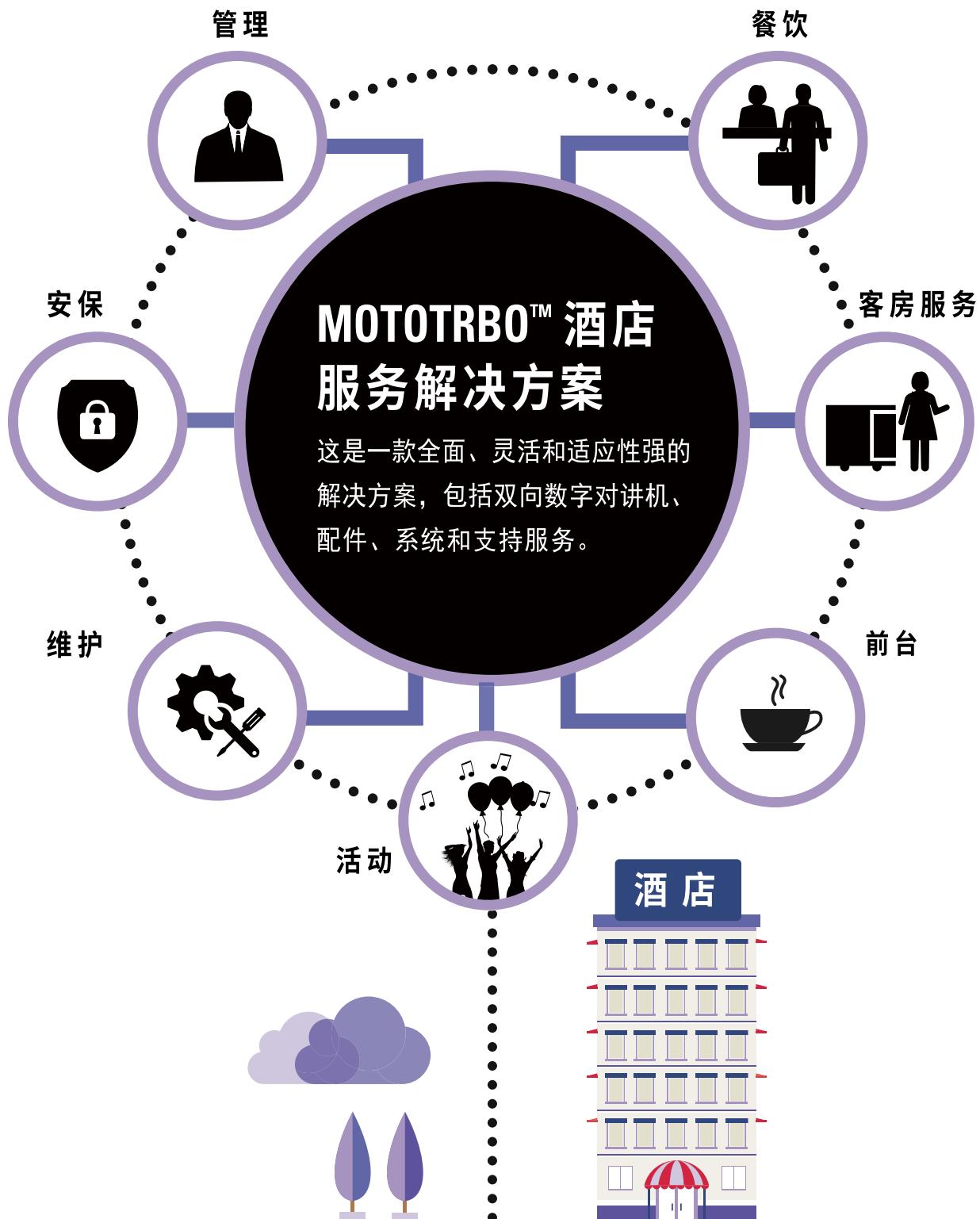
移动技术创新将塑造未来的“智能酒店”，为新的收入机会打开了大门。

与后端系统无缝集成的特定应用，能够通过增强客户参与度和提供满足客户预期的新方法，从而提高酒店竞争力和利润。

打造卓越顾客体验，开辟新的收入流。

# 面向酒店业的新一代通信技术

从前台到客房，  
摩托罗拉系统  
MOTOTRBO™ 均可  
帮助酒店员工  
提供卓越的顾客体验。





## 即时、高效地连接员工

MOTOTRBO™ 数字对讲机和配件集成了语音和数据，能够帮助各种规模的组织提高运营效率和生产效率。只需按下按钮，即时通信功能便会快速将您连接到顾客，无论是在不同楼宇之间还是在多层建筑群之间，又或者是在位于其它地方的酒店分支机构。MOTOTRBO™ 对讲机可以无缝连接每一个人，极大地提高了安全性。



## 语音和数据解决方案

增强的数据应用可提高工作流效率、员工工作效率和顾客满意度。借助工单管理功能，前台人员可在顾客来电报告问题后的第一时间输入修理工单。**GPS 和室内定位跟踪功能**可监控员工行踪，并在出现紧急状况时迅速调派最近的安保人员到达现场。

文本消息和智能音频等功能支持清晰而隐蔽的通信，而**扩展范围直通模式**无需增加基础无线通信成本便可扩展覆盖范围。



## 专门构建的应用

得益于强大的第三方软件开发商生态系统，酒店应用可以根据不同的角色、部门和目标专门设计。例如，**消防报警系统集成应用**可向手机、平板电脑或对讲机发送告警信息。

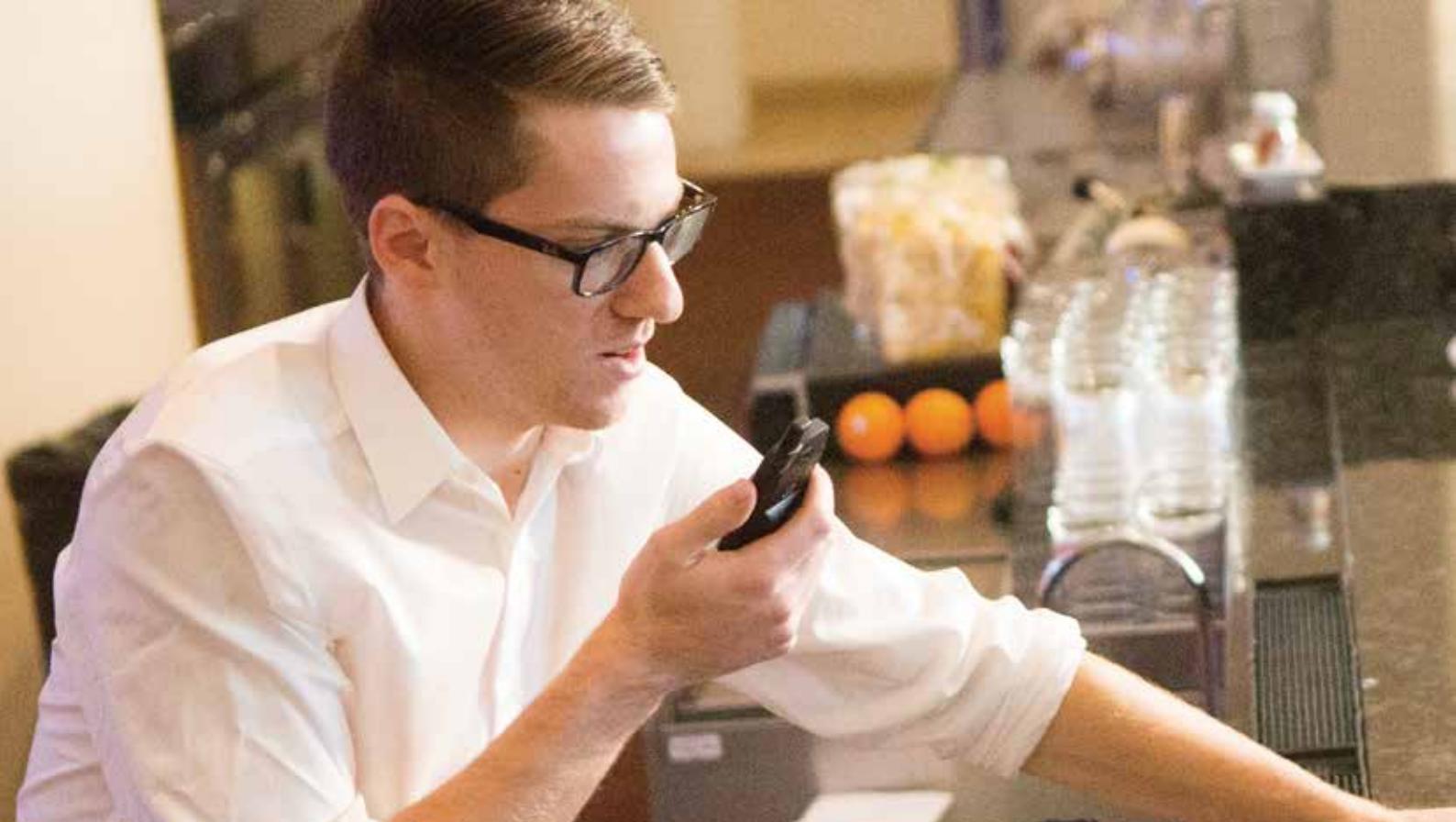
跨多个接触点和应用**收集并分析**有关顾客预定、偏好和入住模式的数据，有助于推出更合适的价格方案和优惠活动。无论是开发新解决方案还是连接后端系统，您都可以依赖摩托罗拉系统及其开发人员提升酒店的招待服务。



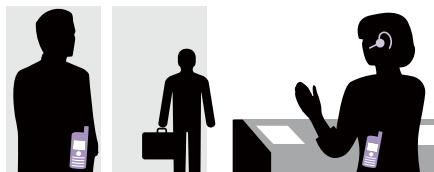
## 一个平台，多个用户

如今，一键通 (PTT) 可以即时自发地连接从小酒店到大型度假村的几乎所有人。

**WAVE 工作组通信**支持员工将对讲机与他们当前的宽带设备（个人智能手机、固定电话和 PC）相连接，通过一键通实现无缝通信。无论设备和当前的网络如何，WAVE 总有一种应用能够满足用户需求。



# MOTOTRBO™ 强大的集成功能， 助力变革体验、服务与安全



酒店豪华轿车司机使用他的智能手机，拨打酒店经理的无线对讲机，表示正陪同贵宾一起前往酒店。

在前台，酒店经理通过与其轻薄对讲机配对的、蓝牙®耳机接听电话。她确保所有工作人员都已到位，并使用工单管理应用分配任务。

安保人员查看了闭路监视器，发现酒店大堂有一名摄影师。他的 GPS 控制台显示了离摄影师最近的警卫的位置，并秘密发送了一条文本消息指示警卫对摄影师进行调查。



## 了解 MOTOTRBO™ 数字无线对讲机如何结合数字应用和不同配件赋能员工，革新运营。



酒店经理带领贵宾前往他的房间。她利用无线网络动态创建了一个客房服务和礼宾服务对话小组，以传达贵宾的请求，确保所有员工都能获得相同的信息。

贵宾的聚会需要许多外部供应商参与。酒店经理为外部供应商的智能手机安装了 **WAVE Mobile Communicator** 应用，以确保他们随时与酒店员工的无线对讲机直接联系。

安全小组通过无线对讲机持续监视聚会期间警报系统的状态。紧密配合是这次活动成功的保证。

# 客户遍布全球各地



摩托罗拉系统  
酒店解决方案助力  
全球大大小小的  
酒店改善服务，  
提高效率



## JW 万豪酒店 美国

“

我们希望使用一种新技术来提高酒店员工的效率，并且只需按下按钮就能呼叫所有员工，最好还能集成我们使用的软件和技术。

”

## 迪拜侯爵 JW 万豪酒店 迪拜

“

MOTOTRBO™ 系统为我们提供了一种快捷、可靠、易于使用的关键通信工具，支持我们在合适的时间联系合适的工作人员，为顾客提供他们所希冀的万豪侯爵酒店品牌服务。

”

## 香港怡东酒店 中国香港

“

摩托罗拉双向模拟无线电解决方案为我们带来了卓越的使用体验。它是许多关键职能部门员工进行沟通的重要工具。随着我们的对讲机用户群不断扩大，我们认为此时便是完善通信平台的最好时机。借助 MOTOTRBO™，我们能够提供双向文本消息，并将语音通信和遥测功能集成到单一设备上。

”

## 梅宝尼克拉里奇酒店 伦敦

“

作为一名对讲机用户，我认为 SL 系列对讲机是该行业最具突破性意义的产品。它们非常轻便，菜单和屏显简单易用，在很多方面都更加先进。

”

## 米高梅国际酒店集团 美国

“

我们需要最先进的对讲机系统和宽带解决方案，MOTOTRBO™ 满足了我们的严格要求。

”



**MOTOROLA SOLUTIONS**

摩托罗拉系统(中国)有限公司

摩托罗拉系统营销支持中心热线：中国 4001 202 101 更多产品信息，请浏览：[www.motorolasolutions.com.cn](http://www.motorolasolutions.com.cn)

MOTOROLA、MOTO、MOTOROLA SOLUTIONS 以及风格化的 M 徽标是 Motorola Trademark Holdings, LLC 的商标或注册商标，并在授权下使用。  
所有其他商标均为其各自持有人的财产。©2018 Motorola Solutions, Inc. 保留所有权利。

关注官方微信服务号：  
摩托罗拉系统

